



RESPONSE SP.Z O.O. POSZUKUJE PRACOWNIKA NA STANOWISKO:

HANDLOWIEC – KIEROWNIK REGIONU

Opis stanowiska:

Zadaniem kandydata będzie samodzielna sprzedaż pakietu oprogramowania dla przedsiębiorstw zgodnie z obowiązującym w Spółce Response modelem procesu sprzedaży. Kandydat będzie również rozwijać sprzedaż do istniejących klientów. Powinien zgłaszać kreatywne innowacje w zakresie procesu sprzedaży oraz uczestniczyć w rozwoju rynku na wyznaczonym terenie.

Wymagania:

- min. średnie wykształcenie,
- podstawowa znajomość zasad funkcjonowania przedsiębiorstwa,
- umiejętności negocjacyjne,
- minimum roczne doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej (mile widziane w kanale B2B),
- prawo jazdy,
- szybkość przyswajania nowej wiedzy,
- otwarta komunikacja,
- kreatywność.

Mile widziane:

- doświadczenie w sprzedaży systemów klasy ERP,
- zbudowane relacje biznesowe na rynku małych i średnich przedsiębiorstw w Wielkopolsce.

Oferujemy:

- pracę w dynamicznym i młodym zespole,
- motywacyjny system wynagrodzeń,
- profesjonalne wdrożenie do nowej pracy,
- możliwość podnoszenia kwalifikacji i rozwoju zawodowego poprzez profesjonalne szkolenia.

Oferty pracy zawierające CV prosimy przelać na adres: response@response.pl lub faksem na numer:

(043) 822 04 24 z dopiskiem „handlowiec” do dnia 21.10.2009 roku.

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: *Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy, dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.1997r o ochronie danych osobowych - Dz.U. nr 133 poz. 883).*